

## SUNUM İÇERİĞİ

İşbirliği Destek Programı

Yurtdışı Pazar Destek Programı



# İŞBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI



## İşbirliği Destek Programı

### AMAÇ:

KOBİ'lerin birbirleri ile veya büyük işletmelerle ortak çalışma kültürünün geliştirilmesine ve karşılıklı fayda ve rekabet avantajı sağlayıcı nitelikteki işbirlikleri tesis etmesine katkı sağlamaktır.



## İşbirliği Destek Programı Proje Konuları

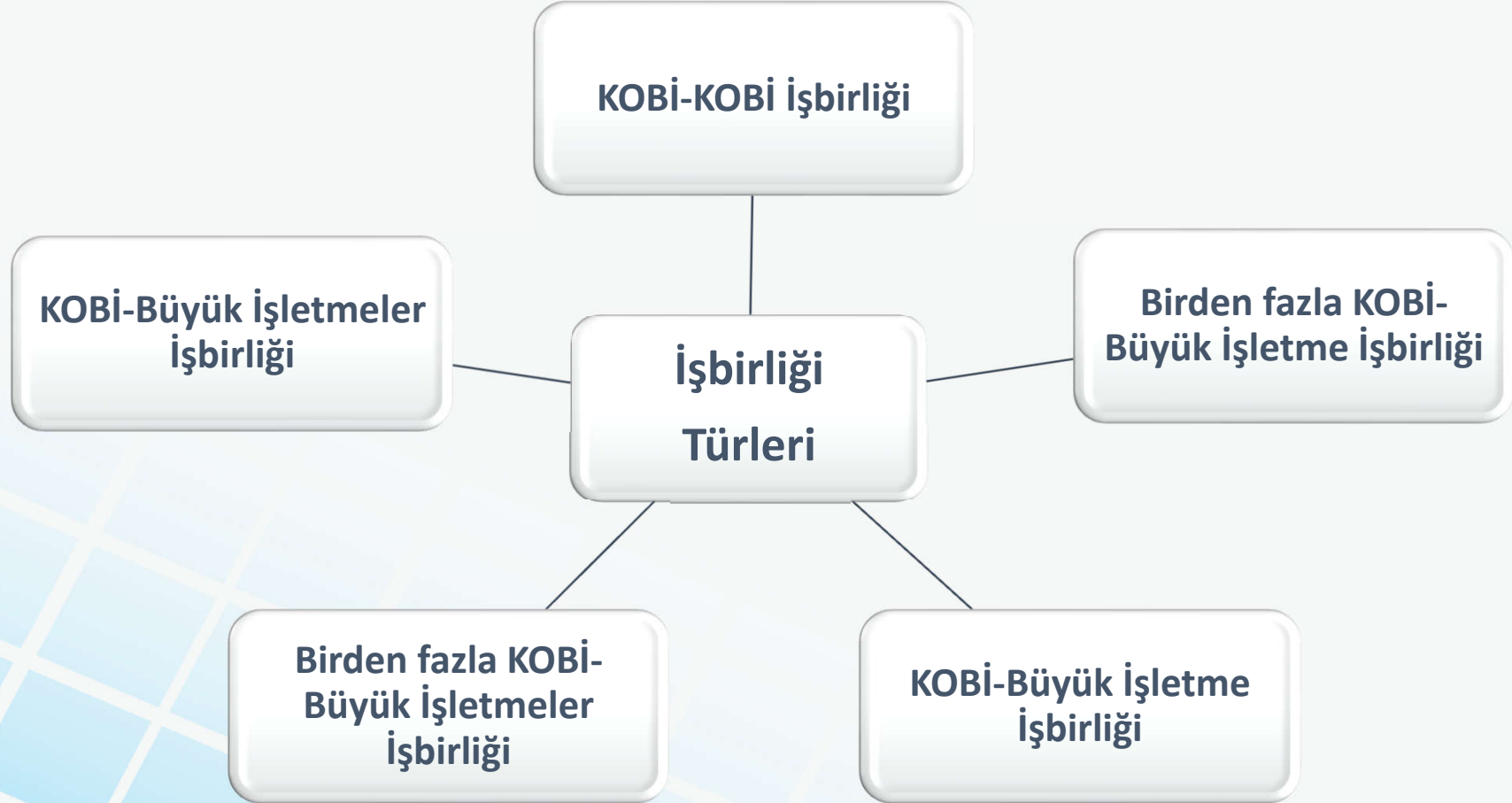
İşletmelerin birbirleriyle ve/veya büyük işletmelerle;

- Kapasite, verimlilik, ürün çeşitliliği ve kalitelerini artırmaları amacıyla **ortak imalat**,
- Müşteri istekleri ve pazarın talebinin karşılanması amacıyla **ortak tasarım, ürün ve hizmet geliştirmeleri**,
- Ürün ve hizmet kalitelerini geliştirmeleri amacıyla **ortak laboratuvar**,
- Pazar paylarını artırmaları ve marka imajı oluşturmaları amacıyla **ortak pazarlama**,
- Beceri ve kabiliyetlerini geliştirmeleri ve **değer zincirlerine katılmaları amacıyla yapılan işbirlikleri**

ve bunlara benzer karşılıklı fayda sağlanan, maliyet düşürücü ve rekabet avantajı sağlayıcı nitelikteki işbirliği projeleri desteklenir.



## İşbirliği Destek Programı İşbirliği Türleri



## İşbirliği Destek Programı İşbirliği Ortaklık Modelleri

### Ortaklık Modelleri

#### İşletici Kuruluş Modeli

Yatırım, mülkiyet, gelir, gider veya benzeri unsurların **tek bir yapı tarafından** gerçekleştirileceği modeldir.  
(Limited veya A.Ş.)

#### Proje Ortaklığı Modeli

Yatırım, mülkiyet, gelir, gider veya benzeri unsurların proje ortağı işletmeler tarafından **ayrı ayrı** gerçekleştirileceği modeldir.

İşletmeler mevcudiyetlerini koruyarak veya kendilerini feshederek işletici kuruluşa ortak olabilirler.

İşbirliği amacı ile bir araya gelen işletmelerin ön başvuru tarihinden en az 1 (bir) yıl önce kurulmuş olması ve son mali yılda bilanço esasına göre defter tutmuş olması gerekir. Ancak, büyük işletme ile işbirliği yapılması durumunda bu hüküm uygulanmaz.

## İşbirliği Destek Programı Destek Üst Limitleri

İŞLETİCİ KURULUŞ MODELİ					
İşletici Kuruluşun Teknoloji Alanı	Asgari KOBİ Sayısı	İşletici Kuruluş Proje Destek Üst Limiti (TL)			Toplam Üst Limit (TL)
		Geri Ödemesiz	Geri Ödemeli	Toplam	
Yüksek	2	1.5 Milyon	3.5 Milyon	5 Milyon	5 Milyon
Orta Yüksek	3	1.5 Milyon	3.5 Milyon	5 Milyon	5 Milyon
Diğer	5	1.5 Milyon	3.5 Milyon	5 Milyon	5 Milyon
* Büyük işletme ile işbirliği yapılması durumunda asgari KOBİ sayısı 1 (bir)'dir.					
PROJE ORTAKLIĞI MODELİ					
Projenin Teknoloji Alanı	Asgari KOBİ Sayısı	Her Bir Proje Ortağı İşletme İçin Destek Üst Limiti (TL)			Toplam Üst Limit (TL)
		Geri Ödemesiz	Geri Ödemeli	Toplam	
Yüksek	2	600 Bin	1.4 Milyon	2 Milyon	10 Milyon
Orta Yüksek	3	300 Bin	700 Bin	1 Milyon	10 Milyon
Diğer	5	225 Bin	525 Bin	750 Bin	5 Milyon
* Büyük işletme ile işbirliği yapılması durumunda asgari KOBİ sayısı 1 (bir)'dir.					

## Proje Süresi ve Destek Oranı

### Proje Süresi

- Proje süresi asgari 12 ay, azami 36 ay
- Proje süresi 4 ay ve katları şeklinde olmalı.

### Destek Oranı

- Programın destek oranı %60
- %30 Geri Ödemesiz - %70 Geri Ödemeli



## İşbirliği Destek Programı Desteklenen Giderler

**Personel Giderleri (geri ödemesiz)**

**Makine, Teçhizat, Kalıp**

**Hammadde, Malzeme Giderleri**

**Yazılım Giderleri**

**Hizmet Alımı**

**Diğer Giderler (Proje ile ilgili olmak koşuluyla)**



# YURT DIŞI PAZAR DESTEK PROGRAMI

## Yurt Dışı Pazar Destek Programı

### KİMLER YARARLANABİLİR

- KOSGEB Veri Tabanında kayıtlı, aktif durumda ve Türk Ticaret Kanunu'nda tanımlı gerçek veya tüzel kişi statüsünde ve KOBİ Bilgi Beyannamesi güncel olan KOBİ'ler

### BAŞVURU KOŞULLARI

- Son onaylı mali yılda bilanço esasına göre defter tutmuş,
- Başvuru tarihi itibarı ile Yurt İçi Marka Tescil Belgesi'ne sahip,
- Proje bütçesi, son onaylı mali yıl net satış hasılatını aşmamış,
- Son onaylı mali yılda ihracat yapmış\*

işletmeler bu Programdan yararlanabilir.

(\*İmalat sektöründe veya Öncelikli Teknoloji Alanları Tablosunda yer alan sektörlerde faaliyet gösteren işletmelerde bu şart aranmaz)



## Yurt Dışı Pazar Destek Programı

- Program kapsamında desteklenecek proje süresi en az 8 ay ve en çok 24 aydır.
- Proje kapsamında verilecek desteğin üst limiti, geri ödemesiz ve geri ödemeli olmak üzere 300.000 TL'dir.
- Proje giderleri için destek oranı, %70'i (yetmiş) geri ödemesiz ve %30'u (otuz) geri ödemeli olarak uygulanır.
- Kurul tarafından uygun bulunan (personel gideri dışındaki) her bir gider için geri ödemesiz ve geri ödemeli destek birlikte verilmesi gerekmektedir.

***Program kapsamında, bir işletme bu destekten sadece 1 (bir) kez yararlanabilir.***

- Proje başvurusunun KOSGEB Birimi tarafından ön değerlendirmesi yapılarak değerlendirilmek üzere Kurula sunulur.
- Proje, faaliyetlere uygun olarak **en az 2** gider grubundan oluşmalı ve hem geri ödemeli hem de geri ödemesiz destek talebinde bulunulması gerekmektedir.

## Desteklenecek Proje Giderleri

### Personel Gideri

(Üst Limit: 90.000 TL)

- Yeni istihdam edilecek personel için destek verilir.
- En fazla 2 (iki) personel için destek verilebilir.
- Proje başlangıç tarihi itibariyle işletmede son 4 (dört) ay içinde istihdam edilmemiş veya proje başlangıç tarihi itibariyle son 30 (otuz) gün içinde istihdam edilmiş yükseköğretim kurumundan mezun ve işletmede tam zamanlı olarak çalışacak yeni personel için destek sağlanır.
- Yabancı uyruklu personel de istihdam edilebilir.

### Yazılım ve Donanım Giderleri

(Üst Limit: 100.000 TL)

- Yazılım giderleri kapsamında yazılımın lisans bedeli, proje süresi ile sınırlı olmak üzere zaman sınırlı lisans kullanım bedeli, bulut tabanlı yazılım lisans kullanım bedeli ve yazılıma ait eğitim ve danışmanlık giderleri için **en fazla 50.000.- TL** destek verilir.\*
- Donanım giderleri kapsamında sunucu (server), masaüstü bilgisayar ve diz üstü bilgisayar gibi yazılımın kullanılması için ihtiyaç duyulan diğer donanım giderleri için **en fazla 50.000.- TL** destek verilir.
- **\*ERP, MRP ve muhasebe yazılımları desteklenmemektedir.**

## Desteklenecek Proje Giderleri

### Tanıtım Giderleri

(Üst Limit:  
100.000 TL)

- Ticaret Bakanlığı tarafından onay verilen e-ticaret sitelerine üyelik giderleri,
- Dijital reklam/tanıtım (sosyal medya reklamları, arama motoru optimizasyonu) giderleri,
- Yurt dışında basılan dergilerde yayınlanan giderleri,
- Havayolu dergilerinde yayımlanan reklam giderleri,
- İşletmeyi ve ürünlerini tanıtıcı ve sadece yabancı dilde hazırlanmış katalog giderlerini kapsar.
- \* Her bir gidere ait destek üst limiti 20.000.- TL'dir.

### Yurt dışı Fuar ve Seyahat Giderleri

(Üst Limit:  
150.000 TL)

- Yurt dışı fuar katılım giderleri; işletmelerin yer kirası, stand kurulumu, nakliye ve depolama giderlerine ilişkin harcamaları ile **fuarda görev alacak işletme temsilcilerinin\*** fuarın başlangıç tarihinden en fazla 3 gün önce ve fuar bitimi tarihinden en fazla 3 gün sonra olmak üzere gerçekleşen konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar.
- İşletme temsilcilerinin proje kapsamında tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine yönelik gerçekleştirecekleri yurt dışı iş seyahatine ilişkin **en fazla 2 işletme temsilcisinin\*** konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar.
- \* İşletme temsilcilerinin; işletme sahibi, ortağı veya projede görevli çalışanı olması gerekir.

## Desteklenecek Proje Giderleri

### Test, Analiz ve Belgelendirme Giderleri

(Üst Limit: 100.000  
TL)

- Test, analiz giderleri; işletmelerin, yurt içi ve yurt dışı laboratuvarlardan uluslararası pazarlara girişini sağlayacak ve/veya uluslararası pazarlarda rekabet avantajı yaratacak akredite olunan test, analiz konularında alacakları hizmet giderlerini kapsar.
- Belgelendirme giderleri, işletmelerin uluslararası pazarlara girişini sağlayacak ve/veya uluslararası pazarlarda rekabet avantajı yaratacak belge alımlarını kapsar.
- Belgelendirme giderleri kapsamında başvuru, dosya inceleme, danışmanlık, eğitim, tetkik, denetim ve belge alımı giderlerine **20.000 - TL'ye kadar** destek verilir.

## Desteklenecek Proje Giderleri

### Hizmet Alımı Giderleri

(Üst Limit: 100.000  
TL)

- Eğitim ve danışmanlık giderleri; işletmelerin proje kapsamında ihracata yönelik alacakları eğitim ve danışmanlık (pazar araştırma danışmanlığı dahil) giderlerini kapsar.
- **Eğitim hizmeti alınabilecek kuruluşlar;**
- Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM),
- İhracatçı Birlikleri,
- Üniversitelerin işletmelere yönelik eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri,
- Mevzuatlarının dış ticaret kapsamında eğitim vermeye izin vermesi şartıyla kamu kurum/kuruluşları ve bunların eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri,
- 08/02/2007 tarihli ve 5580 sayılı Özel Öğretim Kurumları Kanunu kapsamında kurum açma iznine sahip ve alanında program onayı olan kurum/kuruluşlardır.



## Hizmet Alımı Giderleri

## Desteklenecek Proje Giderleri

- Tasarım giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün/ambalaj tasarım giderlerini kapsar.
- Yurt dışı marka tescil giderleri; işletmelerin TÜRKPATENT (Türk Patent ve Marka Kurumu) muadili yurt dışı kurum/kuruluşlardan alacakları Marka Tescil Belgeleri için başvuru yapılan kurum/kuruluşlara yaptığı ödemelere ilişkin giderleri kapsar.
- Nakliye giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün numunesinin yurt dışına havayolu/karayolu/demiryolu/denizyolu ile yapacağı ihracat işleminde ürün numunesinin alıcıya ulaşım sürecindeki tüm nakliye ve sigorta giderlerini kapsar.
- Diğer hizmet alımları giderleri; proje ile ilişkilendirilebilecek diğer hizmet alım giderlerini kapsar.
- Eğitim, danışmanlık, tasarım, yurt dışı marka tescil, nakliye ve diğer hizmet alımı giderlerinin her biri için **20.000.-TL'ye kadar** destek verilir.



(Destek oranı %75)

**Selim Serkan ERCAN**  
**KOSGEB Proje Yönetimi Dairesi Başkanı**

[serkan.ercan@kosgeb.gov.tr](mailto:serkan.ercan@kosgeb.gov.tr)  
[www.kosgeb.gov.tr](http://www.kosgeb.gov.tr)

